



# Manter®

WEIGHING & PACKAGING EQUIPMENT

## SALESMANAGER EXPORT

*weeg- en verpakkingsmachines – kennis Spaanse taal – 30-40% op reis*

### Functieomschrijving

In verband met het aanstaande pensioen van één van de huidige salesmanagers is deze vacature ontstaan.

In deze rol ga je aan de slag met een stuk **marktontwikkeling** en het bedienen van **klanten** in landen in Zuid- en Midden Amerika en andere nader te bepalen gebieden. Als **echte pionier** breng je de markt in kaart, onderzoek je waar de (latente) vraag ligt, welke concurrentie er is en maak je een plan van aanpak hoe de markt te benaderen. Je bezoekt lokale beurzen, maakt gebruik van het netwerk van partnerorganisaties en weet op verbindende wijze nieuwe contacten te leggen en warm te houden. Daarnaast heb je te maken met dealers en agenten die je ondersteunt bij het aanbieden en verkopen van machines, installaties en lijnen aan **grotere telers, klein verpakkers** en, in kleinere mate, de **industrie**.

Gemiddeld ben je zo'n 30-40% van de tijd op reis. 4 keer per jaar een langere trip van 10 tot 14 dagen en tussendoor een aantal kortere reizen van ongeveer een week.

Vaak bezoek je de eindklant samen met de dealer of agent om te ondersteunen met technische kennis en belangrijker nog, een band op te bouwen met de eindklant. Je verkoopt zowel enkele machines als volledige lijnen die qua prijs tussen de € 80.000 en enkele miljoenen variëren. Klanten hebben vaak zeer specifieke eisen m.b.t. wijze van verwerking, capaciteit, nauwkeurigheid, verwerkingsnelheid. Jij vraagt behoeften uit en informeert en adviseert over de mogelijkheden in het brede assortiment aan machines en installaties. Door goed te inventariseren en te luisteren weet je de klant te overtuigen en vertaal je behoeften naar concrete oplossingen. Vervolgens stel je een maatwerkofferte op en weet je vanzelfsprekend ook de deal, in nauwe samenwerking met de dealer of agent, te 'closen'.

Om succesvol te kunnen zijn als salesmanager bij Manter is het belangrijk dat je de materie doorgrond en deze goed over kunt brengen op anderen. Je wordt daarom uitgebreid ingewerkt, zodat je over voldoende kennis beschikt om zelfstandig de markt op te kunnen gaan. Uiteraard heb je altijd de back-up van een zeer ervaren en professioneel team.

### **Functie-eisen**

Je hebt een Hbo opleiding afgerond en werkervaring in een internationale salesrol bij voorkeur met kapitaalintensieve goederen. Affiniteit met de agri- en/of foodsector is een pre. Je hebt minimaal basiskennis van de Spaanse taal en een goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal. Je woont in Noord of Oost Nederland.

Je bent ertoe bereid regelmatig voor langere of kortere tijd op reis te zijn.

### **Persoonskenmerken**

Je bent een netwerker en relatiebeheerder in hart en nieren die goed inspeelt op de behoeften van de klant en gaat voor resultaat. Je weet bij wie je de juiste informatie vandaan haalt en kunt de vertaalslag maken naar de klant. Vanzelfsprekend heb je een sterke commerciële en dienstverlenende drive, de wil om te scoren en een representatief voorkomen. Je houdt van persoonlijk contact, hebt een samenwerkingsgerichte instelling en verbindende houding. Je vindt het leuk om met mensen uit andere culturen samen te werken en kunt van jezelf zeggen dat dit jou goed af gaat. Vanwege je uitstekende communicatieve vaardigheden ben je in staat om complexe, logistieke en technische materie te vertalen naar begrijpelijke formuleringen. Je weet klanten het nut in te laten zien van de aanschaf van een product en je hebt een zeer hoge gunfactor.

### **Werken bij Manter**

Manter International B.V. ontwikkelt en fabriceert weeg- en verpakkingsmachines voor verse aardappelen, groentes en fruit soorten. Daarnaast biedt Manter klant specifieke maatoplossingen in andere industrieën. In een zeer moderne productiefaciliteit in Emmen worden alle machines ontwikkeld en gebouwd, waarbij betrouwbaarheid, duurzaamheid en een lage cost-of-ownership voorop staan. Via een uitgebreid netwerk van dealers en eigen vestigingen vinden Manter machines hun weg over de hele wereld.

Manter is een toonaangevende speler op de markt, een organisatie die volop in ontwikkeling is en een aanhoudende groei doormaakt. Er heerst een collegiale en informele sfeer en er is veel ruimte om mee te denken en met eigen initiatieven te komen.

### **Interesse**

Het volledige werving- en selectietraject wordt verzorgd door Métier.

Mocht je interesse hebben in deze functie en voldoen aan de gestelde eisen, reageer dan zo spoedig mogelijk via onze site <https://www.metier.nl/vacatures/salesmanager-export/> . Voor vragen kun je contact opnemen met Ingobert Veen.